



SALES MANAGER (M/W/D)

VOLLZEIT | AB SOFORT | STANDORT HEHLEN

DEINE AUFGABEN

- Du betreust definierte Neu- und Bestandskunden vollumfänglich als zentraler Ansprechpartner
- Du steuerst die Kundenkommunikation kaufmännisch und operativ
- Du erstellst eigenständig Kalkulationen, arbeitest Angebote aus, stimmst sie ab und verfolgst sie nach
- Du verantwortest Kundenprojekte von Auftragseingang bis Abschluss
- Du sicherst Termintreue, Mengen, Qualität und Wirtschaftlichkeit, überwachst Forecasts sowie Projekt- und Planzahlen

DEINE QUALIFIKATION

- Du bringst ausgeprägte Kompetenzen in Customer Service und vertrieblich-kaufmännisches Verständnis mit
- Du arbeitest strukturiert, behältst Prioritäten im Blick und steuerst Projekte zuverlässig
- Du bist zahlenaffin und sicher im Umgang mit Kalkulationen, Angeboten und Forecast-Planungen
- Du kommunizierst klar und souverän – auch bei kurzfristigen Änderungen oder Eskalationen
- Du bist sicher in der Pflege von Kunden-, Projekt- und Stammdaten in einem ERP-System
- Du verfügst über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

DAS ERWARTET DICH

- Eigenverantwortliches Arbeiten mit direktem Reporting an Geschäftsführung / Vertriebsleitung
- Abwechslungsreiche Schnittstellen mit Abteilungen und internen und externen Dienstleistern
- Gestaltungsspielraum und Verantwortung in einem mittelständischen Umfeld
- Ein starkes, familiäres Miteinander und langfristige Perspektive
- Attraktive Rahmenbedingungen und weitere Benefits

INTERESSE GEWECKT?

DANN SENDE DEINE BEWERBUNGSUNTERLAGEN AN:



Frau Jessica Hennemann

bewerbung@pslgmbh.de

www.pslgmbh.de

Telefon: 05533 408 67-0

PSL GmbH

Mastenweg 1

37619 Hehlen