



## VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D)

VOLLZEIT | AB SOFORT | STANDORT HEHLEN

### DEINE AUFGABEN

Du bist die notwendige Unterstützung im Tagesgeschäft, denn Du erfasst Aufträge, bist der zentrale Ansprechpartner für unsere Kunden und koordinierst mit internen und externen Schnittstellen die erfolgreiche Auftragsabwicklung. Dafür pflegst Du Stammdaten, bereitest Kundeninformationen auf, kümmerst Dich um Disposition von Wareneingängen und -ausgängen und unterstützt unsere Projektmanager über den gesamten Projektverlauf sowie bei allen Vertriebsaktivitäten.

### DEINE QUALIFIKATIONEN

Eine abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich und einen sicheren Umgang mit dem MS-Office-Paket solltest Du genauso vorweisen können wie eine Routine in ERP-Systemen. Darüber hinaus arbeitest Du selbstständig, bist zielstrebig und kommunikativ und hast Freude am vielfältigen Austausch mit Kunden und Kollegen.

### DAS ERWARTET DICH

Ein gutes Arbeitsklima bei familiärer Atmosphäre und einem kollegialen Miteinander, geprägt von gegenseitiger Wertschätzung und Fairness. Außerdem bieten wir Dir einen sicheren Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive und vielseitigen Aufgaben in einem innovativen Industrieunternehmen mit flachen Hierarchien und viel Raum für eigene Ideen. All das bei einer attraktiven Vergütung und weiteren interessanten Benefits.

### INTERESSE GEWECKT?

### DANN SENDE DEINE BEWERBUNGSUNTERLAGEN AN:



#### Frau Jessica Hennemann

bewerbung@pslgmbh.de

www.pslgmbh.de

Telefon: 05533 408 67-0

PSL GmbH

Mastenweg 1

37619 Hehlen